





9-Euro-Ticket (Inhalt)

- Eckpunkte 9 Euro-Ticket
- 9-Euro-Ticket-Kunden
- Umsetzung eines <u>analogen</u> 9-EUR-Tickets
- Umsetzung eines <u>digitalen</u> 9-Euro-Tickets
- Auswirkungen auf Bestandskunden
- Vermarktung des Angebotes (Kommunikation)
- Mobilitätsgarantie
- Einnahmeaufteilung

Eckpunkte

- Aktionszeitraum:
 - o vom 01.06. (0 Uhr) bis 31.08.2022 (23:59 Uhr).
- Räumliche Gültigkeit:
 - Bundesweit im ÖPNV und SPNV (ohne SPFV wie z.B. ICE/EC/IC, Flixbus und Flixtrain)
 - sowohl für Bestandskunden als auch für Neukunden
- Preis:
 - 9,00 Euro brutto pro Monat (monatsscharf, nicht gleitend)
- Vertrieb:
 - analog (Verkauf über das Fahrpersonal, Automaten, Kundencenter etc.)
 - Digital
 - Verkaufsstart im VBN: 23.05.2022

9-Euro-Ticket-Kunden

- Als Neuangebot personengebunden
- Abonnent*innen, JobTicket- und Seti-Nutzer*innen werden durch Reduzierung des Bankeinzugs oder eine Erstattung entlastet
- Zusatznutzen (Übertragbarkeit, Mitnahme etc.) gelten bei Bestandskunden nur im eigenen Verbundraum, nicht bundesweit
 - Kommunikativ herausfordernd: Bestandskunden innerhalb des VBN haben weiterhin auch den Zusatznutzen (Mitnahme, Übertragbarkeit etc.) für ihre Preisstufe
 - Neukunden, die das 9-Euro-Ticket kaufen dagegen nicht

Umsetzung eines analogen Tickets (I)

- Layout (Feld zur Personalisierung muss vorhanden sein)
 - Ein entsprechendes Feld zum Eintrag des Namens ist kein Problem -> wie beim Niedersachsen-Ticket.
 - Mindestanforderungen an das Layout sollten in Bund-Länder-AG abgestimmt werden (Vorschlag über den PuV des VDV erarbeitet), liegt derzeit noch nicht vor, VBN-Vorschlag auf Chart 7
- Ist die Einstellung in die analogen Verkaufssysteme problemlos umsetzbar?
 - Unternehmen haben erklärt, dass es kein Problem ist, ein solches 9,00 €-Ticket in die verschiedenen Verkaufssysteme zeitgerecht einzupflegen.

Umsetzung eines analogen Tickets (II)

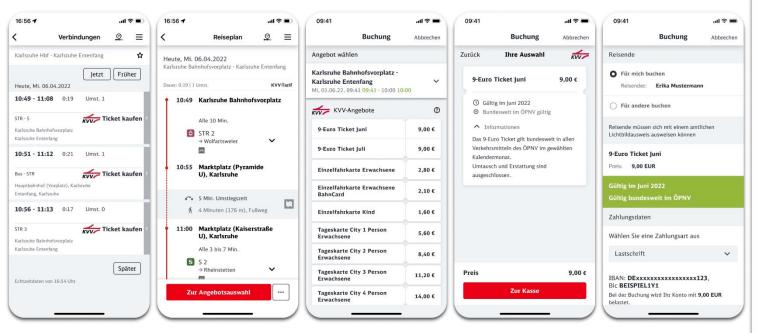
- Kontrolle
 - Sichtprüfung
 - Wird deutschlandweit durch verschiedene Layouts/Ticketpapiere nicht gesichert möglich sein
- Umgang mit Tickets des Regeltarifs > 9,00 EUR reduzieren oder Sperrung dieser Tickets?
 - Das bestehende Sortiment wird weiterhin in den Systemen vorgehalten
 - es findet keine Umstellung von Tickets statt, die teurer als 9,00 € sind
 - Kulanter Umgang bei Umtausch/Erstattung, wenn Regeltarif gekauft wurde
 - Detaillierte Infos an das Verkaufs-, Prüf- und Fahrpersonal noch zu erstellen

Muster analoges Ticket (Bsp.: BSAG)



Vertrieb (Digital)

- DB Navigator:
 - Umsetzung 9-Euro-Ticket am Beispiel des KVV



Umsetzung erfolgt für VBN, Gespräch hat stattgefunden.



Vertrieb (Digital)

HandyTicket im FahrPlaner (App):

- Katalogverkauf 9 Euro Ticket neben VBN-Tarif und NiedersachsenTarif
- Relationsbezogen: Geprüft wird Möglichkeit, nach Verbindungssuche einen Sprung in den Katalogverkauf zum 9 Euro-Ticket anzubieten (siehe DB Navigator-Beispiel)

OnlineTicket im FahrPlaner-Shop

- Web-basiert: FahrPlaner-Shop wird derzeit nur von NITAG genutzt. NITAG hat angeboten, diesen unter dem FahrPlaner-Brand gemeinsam im Aktionszeitraum für 9€-Ticket zu nutzen (für HandyTicket und Online-Ticket (PDF per Mail)
- Kein Versand durch VBN per Post!
- Barcode (analog heutiger Ausgabe als UIC-918.3) kann von Kontrollgeräten gelesen werden.
- o Der Shop wird vsl. unter URL: <u>fahrplaner.info</u> erreichbar sein.
- Vereinbarung zur Umsetzung und EAV zw. NITAG und VBN in Abstimmung

Muster digitale Tickets

HandyTicket im FahrPlaner



OnlineTicket im FahrPlaner

Muster wird mit NITAG noch abgestimmt und noch rechtzeitig bekannt gegeben

Vertrieb (Digital)

BOB-App:

 Bei Buchung von BOB-Fahrten (Karte oder App) erfolgt bei Einführung des 9-Euro-Tickets keine Preisoptimierung auf 9 Euro. Die BOB-Fahrten werden in diesem Zeitraum zum regulären Tarif abgerechnet.

Fairtiq:

- Verbundübergreifend/Bundesweit: soll in allen Gebieten auf 9 Euro in der Abrechnung gekappt werden
- Fahrten werden normal gematcht und registriert, Aufteilung inkludiert.
- Gültigkeit nur in Fairtig-Gebieten
 - Nachteil: dadurch nicht bundesweit nutzbar, sondern nur in Fairtiq-Gebieten -> es müsste für einen Monat einen Barcode geben, der auch in Nicht-Fairtiq-Gebieten gelesen werden kann -> Fairtiq prüft Lösung

Auswirkungen auf Bestandskunden (I)

- Rückerstattung oder Reduzierung des Abbuchungsbetrages für 3 Monate?
 - Die Unternehmen werden die Abbuchungsbeträge in den Monaten Juni

 August auf 9,00 € reduzieren.
- Rückerstattung SemesterTicket?
 - Ist durch VBN mit ASten/Hochschulen noch zu klären
- Mögliche Erstattung JFT-Jahresticket, StadtTicket Erw.?
 - Klärung mit Abo-Unternehmen
 - StadtTicket Erwachsene noch zu klären, Vertrag Stadt -VBN und Bundesmittel
 - Detaillierte Infos an das Verkaufs-, Prüf- und Fahrpersonal noch zu erstellen

Auswirkungen auf Bestandskunden (II)

- Anschreiben der MIA, BOB und JOBTicket-Kunden
 - Die BOB-Kunden werden mit Rechnungslauf Mai über ihre Mail-Rechnungen informiert.
 - Entwurf ist an Kundencenter zur Abstimmung versandt worden.
- Umgang mit SSZT Fahrtkostenerstattung Schulträger
 - Tickets im Rahmen der Schülerbeförderung, die durch Schulträger finanziert werden, werden auch auf 9 Euro rabattiert.
 - Klärung ZVBN Schulwegkostenträger (Landkreise) erforderlich

Vermarktung des Angebotes I

- Kommunikation des Produktes
 - In Vorbereitung und Abstimmung mit VBN-Gesellschaftern, bundesweite
 Vorschläge -> siehe Kommunikationskonzept #besser weiter
- FAQ's werden vorbereitet und auf vbn.de veröffentlicht.
 - Gesellschafter können FAQ's übernehmen, sie erhalten den Link und die Möglichkeit hierhin zu verlinken.
- Kundenbindung über Aktionszeitraum hinaus
 - Neukunden im Abo sollten Ziel in den Kunden- und Servicecentern sein.
 - gezielte Ansprache wird mit Abo-Unternehmen besprochen.
- Umgang mit Beschwerden vorbereiten:
 - Das Beibehalten des Bestands-Sortiments wird vermutlich die Zahl der Reklamationen und Erstattungsfälle erhöhen.

Vermarktung des Angebotes (II)

- Motiv auf Startseite <u>www.vbn.de</u>
- Da (bisher) keine VDV-Vorgabe, entwickelt VBN zusammen mit BSAG ein einheitliches Motiv und stellt dieses Gesellschaftern zur Verfügung
- Verlinkung zu Unterseite im Bereich "Tickets", zu den FAQs und zum Online-Shop (siehe Punkt "Digitale Tickets")
- Info-Flyer, Griffstangenanhänger und Plakate werden vorbereitet inkl. Abfrage/ Druck/ Verteilung an alle VUs.
- Auf alle Print-Medien wird ein QR Code gedruckt, der dann auf die 9-Euro-Ticket Unterseite auf <u>www.vbn.de</u> verlinkt.
- Dateien mit dem Motiv für die einzelnen SocialMedia-Kanäle und Bildschirme in Fahrzeugen und Kundencentern bereitet VBN vor.
- PM, wenn Klarheit über konkrete Umsetzung gegeben ist

Mobilitätsgarantie

- Technisch ist Einbindung von Entschädigungen des 9-Euro-Tickets unproblematisch
- Höhe Entschädigungsbetrag klären
 - Vorschlag: Max. 1 Euro/Fall und
 - max. neun Fälle
- Entschädigungsvorschläge werden AT mit Bewertung gesondert zugesendet m.d.B. um kurzfristige Rückmeldung.
- Ergänzender Hinweis: Derzeit werden subventionierte Tickets (u.a. SemesterTicket, JFT etc.) nicht berücksichtigt.

Einnahmeaufteilung

- Digitaler Verkauf
 - Verteilung NiedersachsenTarif und VBN bei Katalogverkauf (Vorschlag auf Basis der Verkaufszahlen -> mit NITAG klären)
 - Klärung Einnahme über die DB bei Automatenverkauf (Abrechnung DB über DTV GmbH angedacht ohne Aufteilung)
 - Einnahmeaufteilung bei bundesweit, zentralem Vertrieb noch zu klären.
- Analoger Verkauf (im VBN)
 - Zu klären: Aufteilung der Einnahmen innerhalb des Verbundes
 - Ausgleichsmittel
 - Verteilung innerhalb VBN zu klären (kurzfristig) wegen Liquidität, Mittel können seitens der Länder Ende Juni verteilt werden
 - Abgrenzung zu Corona-Auswirkungen (bei 100% durch den Bund für Juni bis August einfacher zu handeln) -> Klärung in Bund-Länder-AG

Vielen Dank für Ihre Aufmerksamkeit!



Für Rückfragen stehe ich Ihnen gerne zur Verfügung:

Rainer Counen
Telefon 0421 5960-10
counen@vbn.de